



## VEŘEJNÁ PODPORA (PODPORA DE MINIMIS) V PROJEKTECH VÝZVY 030

### 1) Kdo je příjemcem podpory a proč?

Příjemcem podpory de minimis je zaměstnavatel – partner projektu, nikoli realizátor.

Důvod: hospodářská výhoda vzniká tomu, kdo spotřebovává služby poskytnuté bezúplatně nebo pod tržní cenou (poradenství, analýzy, audity, školení). Tyto služby zlepšují postavení konkrétního zaměstnavatele na trhu (compliance, odměňování, procesy).

Realizátor podpořen není, protože:

- dostává úplatu za dodané služby v tržní hodnotě,
- nakupuje vstupy za tržních podmínek,
- nezískává selektivní výhodu (jde o tržní transakci),
- případné know how není exkluzivní (je sdílené i v dalších projektech).

Tento přístup odpovídá Oznámení Komise k veřejné podpoře (část 4 a 4.3 – „indirect advantage“) a běžné praxi EU při podpoře konečných uživatelů (např. Interreg).

### 2) Jak je de minimis stanoveno? (Metodika „balíčku“)

Každý zapojený zaměstnavatel dostává standardizovaný balíček služeb v předem oceněné peněžní hodnotě.

Podstata:

- Balíček má stejnou hodnotu pro každého partnera → splňuje transparentnost de minimis.
- Právní nárok na balíček vzniká okamžikem účinnosti partnerství, od tohoto okamžiku je podpora poskytnuta bez ohledu na pozdější skutečné čerpání.
- Skutečné čerpání slouží pouze k věcné kontrole plnění, ne k individuální změně výše poskytnuté de minimis. Výjimkou je situace, kdy se zaměstnavatel, kterému byla poskytnuta podpora, do projektu vůbec nezapojí a je nahrazen jiným zaměstnavatelem. V tomto případě je subjektu podpora zrušena na jeho žádost nebo žádost realizátora projektu.

Evidence:

- poskytovatel zapíše podporu do RDM do 20 pracovních dnů,
- použije se kurz ECB ke dni poskytnutí,
- evidence se uchovává 10 let,
- uplatní se pravidlo „jeden podnik“ a limit 300 000 EUR/3 roky.

### 3) Proč je „rovné rozdělení“ v pořádku?

Balíček čerpá uzavřená skupina vybraných zaměstnavatelů, takže selektivita je zachována.

Rovná výše balíčku:

- nepopírá selektivitu,
- pouze zajišťuje nediskriminaci uvnitř skupiny.

Proto není potřeba žádný složitý výpočet podle hodin — podstatné je, že peněžní hodnota výhody je stanovena předem.

### 4) Procesní požadavky

Před zapojením partner doloží:

- čestné prohlášení o čerpání de minimis,
- vymezení jednoho podniku.

Poskytovatel ověří nepřekročení limitu. Kumulace s jinými režimy (např. GBER) je možná, ale nesmí překročit povolenou intenzitu na stejné způsobilé náklady.

### **5) Jak se zajistí, že výhoda nezůstane realizátorovi?**

Aby výhoda nezůstala realizátorovi:

- vstupy se pořizují za tržních podmínek,
- realizátor nedostává exkluzivní užitky (např. výhradní práva),
- realizátor jedná jako tržní operátor a není konečným spotřebitelem služby.

Výhoda jde tedy celá partnerům, nikoli realizátorovi.

### **6) Krátký příklad**

Projekt s 5 zaměstnavateli má rozpočet 1 500 000 Kč na služby.

Každý partner dostává balíček v hodnotě 300 000 Kč.

To je současně výše jeho de minimis.

Skutečné čerpání nemění hodnotu poskytnuté podpory, jen prokazuje plnění.